２．やりたいこと

* 私は、常に時代の先を見据え、お客様が驚くようなモノを発信し、幸せや感動を与えられるバイヤーになりたいと考えています。そのためには、まず販売職としてお客様一人一人と直接会話し、お客様が本当に求めているもの、一番似合っているものを的確に判断出来る能力を身につける事が重要であると思います。これにより、深い信頼関係や知識を得る事が出来ると思います。そして、販売職で学んだ事を最大限に活かしてお客様の期待を超える商品の買い付けや企画を行い、既存のお客様はもちろん、新規のお客様も三越伊勢丹の魅力に取り込み、豊かな暮らしと心にプラスの効果を届けたいと考えています。

理由

お客様に心の底から幸せだと感じて頂きたいからです。私は、お客様の気持ちを深く知り、主観だけではなく、相手の視点に立った商品を提供する事で感動を与えられると思います。又、私は、お洒落をする事が好きであり、多くのお店に足を運ぶことを心掛け、センスを磨いてきました。そこから、自分のセンスを高く評価して頂き、ファッションスナップのイベントで全国NO.1になった経験があります。そのため、販売職として得たお客様が求める商品の判断力と自らのセンスを活かすことで、幅広い層のお客様の「欲しい」を形にし、誰もが驚くような商品を提供できると考えたからです。